

Das GDE-Seminar für Existenzgründer

Sie wollen sich als Partnervermittler selbstständig machen? Sie sind bereits in einem Institut oder einer Agentur tätig, wünschen sich aber mehr Knowhow? Sie interessieren sich für diesen zukunftsweisenden Beruf und möchten wissen, ob das auch etwas für Sie wäre?

Der GDE bietet Seminare für Existenzgründer und Weiterbildungen für bereits tätige Partnerberater an, in denen Sie erfolgreich geschult, aus- und fortgebildet werden. Gerade weil es keine geregelten Ausbildungsvorgaben gibt, setzen wir in unseren Seminaren hohe Standards und sorgen für Ihre berufliche Vorbereitung.

Als renommierter Berufsverband mit jahrzehntelangen Erfahrungen profitieren Sie von unserer Kompetenz. Wir wissen, dass Interesse an Menschen, die Fähigkeit gut zuzuhören oder psychologisches Geschick wichtige Voraussetzungen sind, um diese verantwortungsvolle Aufgabe auszuüben. Diese Grundlagen alleine reichen aber nicht aus.

Von der Geschäftsidee bis zum erfolgreichen Unternehmen müssen viele Schritte professionell vorbereitet und geplant werden. Ein wichtiger, oft unterschätzter Faktor ist die wirtschaftliche Seite: Werbestrategien, Anzeigengestaltung, kaufmännische Abwicklung, Vertragsgestaltung und Interviewtechniken gehören ebenso zu einem gelingenden Start wie das Wissen um eine seriös ausgeführte Persönlichkeitsanalyse.

Als Partnerberaterin oder Berater tragen Sie hohe Verantwortung für Menschen, die sich Ihnen anvertrauen. Sorgen Sie dafür, dass Ihre Ausbildung auf solidem Fundament steht und Sie die Grundlagen sicher beherrschen. Nur so werden Sie für sich und andere erfolgreich und mit großer Freude tätig sein.

Der nächste Seminartermin wird rechtzeitig bekannt gegeben.

Kosten, Anmeldung und Programm entnehmen Sie bitte beigefügtem Anmeldeformular.

Bitte melden Sie sich rechtzeitig an da die Teilnehmerzahl begrenzt ist! Sie können sich sowohl telefonisch, schriftlich, als auch per Fax oder email anmelden

Gesamtverband der Ehe- und Partnervermittlungen e.V.



Das GDE-Seminar für Existenzgründer in Köln

Veranstaltungsort:

Wir 2 Partnertreff
Kleine Sandkaul 4-6
50667 Köln

Anmeldung:

GDE-Geschäftsstelle
Frau v. Heereman
Gerhard-Domagk-Str. 9
67071 Ludwigshafen
Tel: 0621/6812532
Fax: 0621/6812534
email: info@g-d-e.de

Wir 2 Partnertreff
Frau Janssen
Kleine Sandkaul 4-6
50667 Köln
Tel.: 0221/9619036
Fax: 0221/9624639
email: partnertreff.wir2@t-online.de

Kosten pro Teilnehmer:

€ 355,00 zzgl. 19% MwSt. (€ 422,45)

Bezahlung:

Die Zahlung der Seminarkosten bis xxxxx ist Voraussetzung für die Teilnahme.

Beginn und Dauer:

10.00 Uhr bis ca. 18.00 Uhr

Ab 13.00 Uhr bis ca. 14.00 Uhr wird eine Mittagspause eingelegt. Die Kosten für die Verpflegung sind im Seminarpreis nicht enthalten.

Anmeldeformular für Ihre schriftliche Anmeldung (gerne auch per Fax)

Hiermit melde ich mich verbindlich für das GDE-Seminar am xxxxx in Köln an. Die Seminarkosten in Höhe von € 422,45 überweise ich bis xxxxx auf das Konto der GDE-Geschäftsstelle, Sparkasse Rhein-Neckar-Nord, Kto. 630 47015, BLZ 670 505 05), bzw. erteile Einzugsermächtigung über diesen Betrag bei meiner Bank

....., Kto:....., BLZ

Name:..... Vorname:..... Geb.-Datum:.....

Wohnort:..... Straße:.....

Datum/Unterschrift:.....

Das GDE-Seminar für Existenzgründer in Köln

1. Erarbeitung der individuellen Seminarziele
2. Existenzgründung
 - 2.1 Von der Gewerbeanmeldung bis zum eigenen Büro
 - 2.2 Finanzieller Aufwand
3. Organisation einer Partnervermittlung
 - 3.1 Vertragsgestaltung
 - 3.2 Partnervermittlung und Recht
 - 3.3 Von der Anzeige zum Vertrag
 - 3.4 Diskretion und Verschwiegenheit
 - 3.5 Datenschutz
4. Die Anzeigengestaltung
 - 4.1 Inhalt der Werbung
 - 4.2 Signalwirkung der Anzeige und Werbeauftritt
 - 4.3 Kundenauswahl für die Werbung
 - 4.4 Auswahl des Werbemediums
 - 4.5 Kosten der Werbung
 - 4.6 Erarbeitung von Inseraten
5. Das Terminierungsgespräch
 - 5.1 Wie melde ich mich
 - 5.2 Welche Wortwahl ist überzeugend
 - 5.3 Inhalt des Gesprächs
 - 5.4 Fragen und Argumente
 - 5.5 Antworten auf verschiedene Fragen
 - 5.6 Rollenspiel
6. Das Beratungsgespräch
 - 6.1 Der erste Eindruck
 - 6.2 Körpersprache
 - 6.3 Argumentation
 - 6.4 Interviewtechniken
 - 6.5 Fehler im Beratungsgespräch
 - 6.6 Persönlichkeitskarte erstellen
 - 6.7 Vertragsabschluss
 - 6.8 Zahlungsmodalitäten
 - 6.9 Rollenspiel